

DIE BESTE WAHL IM  
DIALOGMARKETING



## ERFOLGSTEAM



Katrin Nebermann

Joachim Woyke

Andreas Meyer

Mit Leidenschaft, Erfahrung und Kreativität setzen sich die Vorstände der MEGALON AG für jedes Projekt ein. Neben der Erfahrung auf Unternehmensseite, die jedes Vorstandsmitglied mitbringt, arbeiten Katrin Nebermann, Joachim Woyke und Andreas Meyer seit Jahren erfolgreich zusammen.



## WAS SIE HIERHER GEBRACHT HAT, BRINGT SIE WEITER



Wir sind es gewohnt, die richtigen Wege zu wählen, um für unsere Kunden maximalen Erfolg zu erreichen. Wir bewegen uns sicher jenseits ausgetretener Pfade. Wir sorgen für Konzepte mit klaren Strukturen, Projektinszenierungen mit kalkulierbarem Ergebnis und mit unseren Venture Services für ideale Startpositionen für gute Ideen.

Mit MEGALON können Sie wachsen.

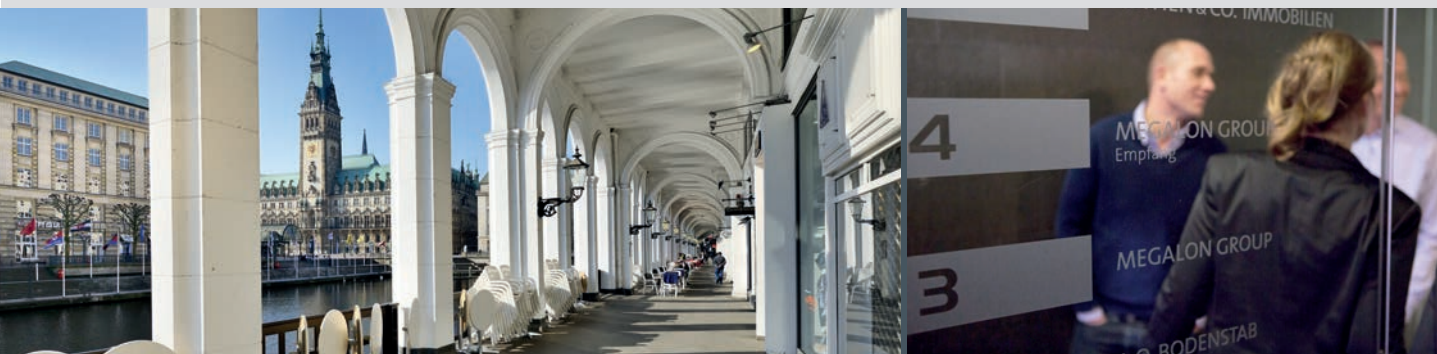


## SCHLÜSSELKOMPETENZEN

Die MEGALON AG gehört zu den besten Anbietern von Dialogmarketing-Komplettlösungen in Deutschland. Was uns auszeichnet, sind die Bandbreite unserer Kompetenzen und die Ergebniseffizienz, an der wir uns messen lassen.



## EIN ERFOLGREICHER SCHRITT



## ZU EINEM GUTEN GESCHÄFT

Bei MEGALON arbeiten Vollprofis mit hoher Expertise und internationalem Background. Wir bewegen uns in der Welt von vielen tausend Zielgruppen. Wir kennen die Kunden unserer Kunden, schaffen intelligente Vernetzungen und wissen originelle Verkaufshebel an der richtigen Stelle anzusetzen. Vor diesem Hintergrund entstehen die Leidenschaft und die Kompetenz von MEGALON: Kampagnen mit messbaren und skalierbaren Ergebnissen.



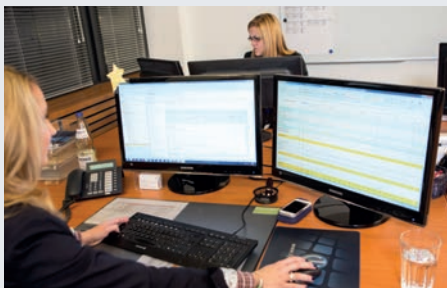
## 1A SALES SUPPORT

Bei uns dreht sich alles um die Optimierung Ihrer Verkaufschancen. Systematisch verbessern wir Ihre Qualifizierungsmethodik. Sie profitieren von unserem Spaß an kreativen Ideen sowie von einer hochmodernen Infrastruktur, Datenarchitektur und Prozesssteuerung.



## UNSERE LEISTUNG IST IHR STATUSSYMBOL

Durch unsere umfangreichen Erfahrungen in Vertrieb, Prozessgestaltung und Prozessmanagement rollen wir Ihnen den roten Teppich für ein perfekt funktionierendes Projekt-Handling aus. Sie können unsere Ressourcen und Serviceleistungen für Teilbereiche oder komplexe Kundenprozesse nutzen. Inhouse oder per Business Process Outsourcing.



Neben hochwirksamen IT-Strategien sind Potenzialanalysen eine Spezialität der MEGALON. Konsequenterweise erforschen wir Märkte und Trends und stellen systematisch alle notwendigen Informationen über die Bedürfnisse von Interessenten zusammen. Auf diese Weise verschaffen wir unseren Geschäftspartnern einen Vorsprung bei der Kundengewinnung und Kundenbindung. Nicht zuletzt machen unsere Venture Services den Weg frei für gute Ideen und Wachstumsstrategien.



## GESCHÄFTSBEREICH



Andreas Meyer  
Vorstand

## MARKETING & SALES

„Wettbewerb und Erfolg werden durch atmosphärisch stimmige Konzepte und individualisierte, gut koordinierte Kampagnen generiert, die berücksichtigen, welche Trends Märkte und Konsumenten bewegen. Das Know-how bekommen Sie bei uns.“



## MASSNAHMEN, DIE ERWARTUNGEN ÜBERTREFFEN

Der Bereich Marketing & Sales gibt die Antwort auf die strategische Kernfrage, wie wirkungsvolle Konzepte und Mechaniken aussehen, die für Gewinn durch zufriedene Kunden sorgen. Hier verbinden



sich ein fundiertes Markt- und Kundenverständnis mit umfangreicher Methoden- und Organisationskompetenz. Wir kennen die Megatrends und das Erfolgsgeheimnis crossmedialer Multichannel-Vertriebsstrategien. Sie bekommen von uns eine perfekt passende, impulsstarke Maßnahme für Ihre Zielgruppe, die nachhaltigen Erfolg verspricht.





## GESCHÄFTSBEREICH



Katrin Nebermann  
Vorstand

## OUTSOURCING

„Wir bieten professionelle Tools, eine ausgezeichnete Infrastruktur und vor allem kompromisslose Zuverlässigkeit. Sie können Ihre Projekte, Dienstleistungen und Services teilweise oder ganz auf unsere Systeme auslagern. Die Fäden behalten Sie in der Hand.“



## ZUKUNFTSORIENTIERTE ORGANISATIONSSTEUERUNG

MEGALON Outsourcing entlastet Sie von wichtigen, aber zeit- und personalintensiven Abläufen. Unser Service reicht von der Regelkommunikation über die Kundendaten- und Transaktionsverwaltung bis zur



Sicherstellung einer kontinuierlichen Kundenpflege. Darüber hinaus statten wir Sie gerne mit einer „state of the art“ Business Intelligence-Lösung aus, durch die Sie transparente Kennzahlen über alle internen und externen Geschäftsprozesse erhalten. Das ist unser Service für Ihre erfolgreichen Entscheidungen.



## GESCHÄFTSBEREICH



Joachim Woyke  
Vorstand

## VENTURE SERVICES

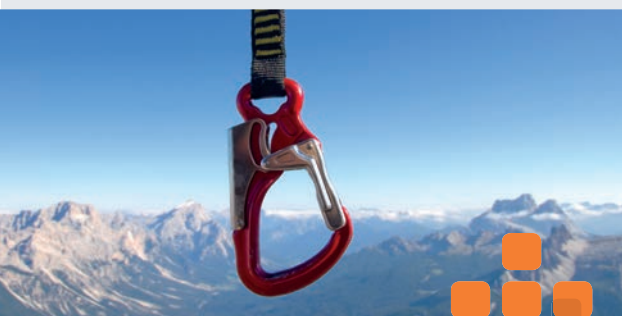
„MEGALON unterstützt sowohl junge Unternehmungen in der Aufbauphase als auch etablierte Firmen in der Expansionsphase. Wir sind nicht nur Kapitalgeber. Wir bringen unser unternehmerisches Know-how, unsere Netzwerke und technologischen Lösungen mit ein.“



## GUTE EXPANSIONSAUSSICHTEN

Venture Services von MEGALON bieten mehr Schubkraft als Geld. Wir unterstützen innovative Startups und Unternehmen auf Expansionskurs in allen Phasen für erfolgreiches Wachstum. Der Handlungsrahmen

unseres Beteiligungsengagements reicht vom Strategie-Check über die Anpassung und Entwicklung der Business-Planung und den Aufbau der Finanzierung bis zum Prozess- und Organisationsmanagement. Auf Grundlage unserer langjährigen Erfahrungen und eines aktiven Branchen-Netzwerks können wir die Zukunftsfähigkeit einer gewählten Strategie weitgehend sichern und die Erfolgsaussichten bewerten.



## REFERENZENZEN

Ihre Ansprüche und Erwartungen sind hoch? Sie wollen einen Dialogmarketing-Partner, der Sie mit Ideen und Service-Angeboten begeistert und der sich verantwortlich für Ihr Unternehmen fühlt? Dann kommen Sie zu MEGALON. Wie viele andere auch.



## IHR GUTER NAME IN GUTEN HÄNDEN

Unsere Kunden kommen aus nahezu allen Industriebereichen und Regionen. Jede Anfrage ist ein prominenter Einzelfall. Komplexe Anforderungen sind willkommen, und Herausforderungen nehmen wir immer gerne an.

Sprechen Sie mit uns über unsere bisherigen Leistungen. Lassen Sie sich veranschaulichen, wie wir Unternehmen erfolgreich aufstellen.







## KONTAKT

Wir sind ganz schnell für Sie da und dann vollkommen bei der Sache. Sie müssen nur den ersten Schritt machen.

MEGALON AG  
Neuer Wall 84  
20354 Hamburg

Fon +49 (0) 40 734 435 540  
Fax +49 (0) 40 734 435 549  
megalon@megalongroup.com  
www.megalongroup.com

